

de stand van zaken

online
niewsbrief
voor fusies
en overnames

De Stand Van Zaken is een digitale nieuwsbrief die om de drie maanden verschijnt. In De Stand Van Zaken vindt u de meest recente profielen van bedrijven die te koop worden aangeboden en leest u onder andere alles over economische, fiscale en juridische ontwikkelingen met betrekking tot bedrijfsovernames.

Fiscaal/juridisch nieuws

Verkoop uw eenmanszaak zonder belastingheffing

Veel eigenaren van éénmanszaken zien nu al op tegen de enorme belastingaanslag die hen te wachten staat als ze hun bedrijf verkopen. Tegenwoordig wordt de stakingswinst, welke doorgaans bestaat uit goodwill en meerwaarde van bedrijfsmiddelen (de zogenaamde stille reserves, vooral in bedrijfspanden) belast tegen het hoogste tarief van 52 %. Daar komt bij dat ook nog 52 % belasting verschuldigd is over een eventueel opgebouwde fiscale oudedagsreserve. Kortom, de vlag gaat uit bij de fiscus als de eigenaar van de éénmanszaak zijn onderneming verkoopt.

Het nieuwe aanbod van februari

- [Transportbedrijf](#)
- [Auto Demontagebedrijf](#)
- [MBI kandidaat \(technisch\) handelsbedrijf](#)
- [MBI kandidaat Midden Nederland](#)
- [Industrieel ontwerp bureau](#)
- [Te koop: aandelen 23,76% in zorgconcept](#)
- [MBI kandidaten toelevering gezondheidszorg](#)
- [Dienstverlener kledingindustrie](#)
- [Grootschalige Tweewielerspecialzaak](#)
- [Kunststof bedrijf](#)
- [Bouwbedrijf](#)

Voor het actuele aanbod van bedrijven kunt u terecht op www.diligence.nl

Over overnames gesproken

Is het waar? We weten het niet. Al enkele jaren wordt er op basis van statistieken voorspeld dat er enige tienduizenden bedrijven op de markt komen voor overname. Tot nu toe is die grote toevloed uitgebleven. En waarom, dat is niet duidelijk. Het vermoeden bestaat dat als gevolg van het slechte economische tij ondernemers verwachten dat ze een slechte prijs maken voor hun bedrijf en dat ze om die reden wachten op betere tijden. Niemand heeft echter nog onderzocht of dat juist is.

Is het waar, is dit dan verstandig van die ondernemers? Wij denken van niet. In onderstaand artikel kunt u lezen waarom.

Het grote aantal verwachte overnames heeft Staatssecretaris Van Gennip van EZ ertoe gebracht een brief te sturen aan de doelgroep. Daarop is een geweldige response gekomen. Het onderwerp leeft dus wel degelijk bij ondernemers. In onderstaand artikel over deze bewustwordingscampagne leest u er meer over.

Diligence heeft overigens geen reden tot klagen. Er worden sinds enige tijd weer mooie deals gesloten tegen goede prijzen. Dat duidt erop dat het ondernemersvertrouwen weer aan het toenemen is. Ons motto is daarom: Verkoop uw bedrijf in 2005!

Harry Helwegen
Algemeen Directeur Diligence

Lees verder

Diligence is de grootste overnamespecialist van het MKB en begeleidt ondernemers die een bedrijf willen kopen of verkopen op professionele en persoonlijke wijze.

Contact

gratis informatienummer
0800 88 00 100
e-mail
info@diligence.nl
website
www.diligence.nl

diligence.
hart voor uw zaak

Verkoop uw bedrijf in 2005

Bent u één van de 130.000 babyboom ondernemers die de komende jaren hun bedrijf willen overdragen? Dan kunt u het best wachten. Als de economie verder aantrekt, zal de winst van uw onderneming stijgen. Uw bedrijf wordt dan meer waard. Andere bedrijven zullen meer geld in hun overnamekas hebben en dus meer voor uw bedrijf willen neertellen. Ja toch? [Lees verder](#)

Groot succes bewustwordingscampagne Bedrijfsoverdracht EZ

In oktober 2004 is een campagne gestart door het ministerie van Economische Zaken (EZ) in samenwerking met MKB Nederland, VNO-NCW en de Vereniging Kamers van Koophandel (VVK). Uit naam van staatssecretaris Van Gennip van EZ is een brief gestuurd naar circa 110.000 ondernemers van 55 jaar en ouder, die een onderneming hebben met maximaal 20 medewerkers. In deze brief werd aandacht gevraagd voor een drietal onderwerpen:

[Lees verder](#)

Partner gezocht voor de regio Limburg

Bent u een ondernemende professional, die zich volledig wil gaan inzetten als bemiddelaar bij bedrijfsoverdracht en -overname in de regio Limburg? Dan biedt Diligence u de mogelijkheid het exclusieve partnership voor deze regio te verwerven.

[Lees verder](#)

Wilt u niet meer De Stand van Zaken, de digitale nieuwsbrief van Diligence ontvangen? Stuur dan een email met als onderwerp Unsubscribe naar info@diligence.nl