

destand vanzaken

online
nieuwsbrief
voor fusies
en overnames

De Stand Van Zaken is een digitale nieuwsbrief die om de drie maanden verschijnt. In De Stand Van Zaken vindt u de meest recente profielen van bedrijven die te koop worden aangeboden en leest u onder andere alles over economische, fiscale en juridische ontwikkelingen met betrekking tot bedrijfsovernames.

Seminar

Donderdag 27 oktober 2005

Het programma begint om 14.30 uur

Aanmelden kan tot uiterlijk vrijdag 21 oktober, per post of e-mail bij:

Van Mens & Wisselink,
t.a.v. mevr. A. Tol
(T 020 301 66 33)
Postbus 2911,
1000 CX Amsterdam,
seminar@vmw.nl

Lokatie: Restaurant De Uitkijk, gelegen bij 't Kopje van Bloemendaal aan de Hoge Duin en Daalseweg 6 in Bloemendaal.

* Het nieuwe aanbod van oktober

- [Franchiseformule op het gebied van woonruimte zoekt partner in de regio's Nijmegen-Arnhem en Tilburg-Breda](#)
- [Electrotechnische groothandel met specialisatie](#)
- [\(Inter\)nationale groothandel te koop gevraagd](#)
- [Bedrijf in verhuur van audiovisuele producten](#)
- [Servicebedrijf datanetwerken](#)
- [Financieel adviesbureau / assurantiebemiddelingsbedrijf in Brabant](#)
- [Groothandel in interieur- en tuinaccessoires](#)
- [Tandartspraktijk](#)
- [Franchiseformule op het gebied van woonruimte zoekt partner in de regio's Nijmegen-Arnhem en Tilburg-Breda](#)
- [Regionaal tegelbedrijf](#)

Voor het actuele aanbod van bedrijven kunt u terecht op www.diligence.nl

Uit: Kennemerland Business 21, september / oktober 2005:

Onder het motto "Verkoop je bedrijf in 2005" wordt donderdagmiddag 27 oktober in Restaurant De Uitkijk bij 't Kopje van Bloemendaal een seminar gehouden over bedrijfsoverdracht. Het seminar wordt aangeboden door de Kamer van Koophandel, Diligence Noord-Holland, specialisten in bedrijfsovernames en -opvolging, Van Mens & Wisselink advocaten en Optimix Vermogensbeheer N.V. en is gratis toegankelijk voor directeur-groootaandeelhouders.

Seminar bedrijfsoverdracht in Bloemendaal

'VERKOOP JE BEDRIJF IN 2005'

Het seminar speelt in op signalen uit de markt. Er wordt een sterke groei van het aantal bedrijfsovernames verwacht, vooral in het midden- en kleinbedrijf. Circa 90.000 bedrijven krijgen hiermee te maken. Op dit moment worden weinig bedrijven ter overname aangeboden terwijl tegelijkertijd wel een groot aantal kopers op zoek is naar een overnamepartner. Een belangrijke factor in dit verband is de toenemende bereidheid van banken om overnames te financieren. Dat is duidelijk een teken van vertrouwen in de economie. Kortom, de markt is er klaar voor en de ondernemer is aan zet. Maar er zijn ook risico's. De verkopende partij bestaat uit een grote groep hardwerkende naoorlogse ondernemers met veel kennis van zaken. Ondernemers die hun succes te danken hebben aan een eigenzinnige instelling en dat maakt het vinden van een overnamekandidaat lastig. Immers, niet iedereen is zomaar geschikt om jouw bedrijf over te nemen. Daarnaast is er de vraag wat te doen als je als ondernemer dan thuiskomt met die zak geld.

Compleet programma

Tijdens het seminar wordt het bedrijfsovernameproces inzichtelijk gemaakt.

Diligence is de grootste overnamespecialist van het MKB en begeleidt ondernemers die een bedrijf willen kopen of verkopen op professionele en persoonlijke wijze.

Contact

gratis informatienummer
0800 88 00 100

e-mail
info@diligence.nl

website
www.diligence.nl

diligence.
hart voor uw zaak

Onderwerpen die aan de orde komen: wanneer het beste te verkopen, hoe de verkoop zo goed mogelijk voor te bereiden, hoe de slagingskans zo groot mogelijk te maken en hoe de waarde van de onderneming te bepalen. Tevens wordt een toelichting gegeven op de stappen van het verkoopproces, de fiscale en juridische implicaties en op het omgaan met het verworven vermogen.



De initiatiefnemers

Gerennommeerde sprekers

De sprekers hebben een ruime ervaring op het gebied van bedrijfsovernames, bedrijfsopvolging en vermogensbeheer. Rinie Sminia, Adviseur Bedrijfsoverdracht Kamer van Koophandel Amsterdam/ Haarlem geeft een globale schets van de problematiek van de bedrijfsoverdracht. Het verkoopproces wordt nader belicht door Rob Beeren, senior partner van Diligence en bemiddelaar in bedrijfsovername en -opvolging in Noord-Holland. De juridische en fiscale implicaties rond het verkoopproces worden behandeld door mr. Ayolt M. Zoer, partner van Van Mens & Wisselink te Amsterdam en advocaat en fiscalist gespecialiseerd in overnamerecht. Roderik Q. Bolle, senior account manager vermogensbeheer bij Optimix Vermogensbeheer N.V. te Amsterdam gaat in op het vermogensbeheer.

NIEUWE EDITIE 2005!



Toegang tot de kluis

Wie zijn de durfkapitalisten die in Nederland actief zijn?

Wie zijn de nieuwkomers in deze risicokapitaalmarkt, wie trokken zich terug?

De investeerders van tegenwoordig zijn kritischer en nemen langer de tijd om hun voorstellen

te beoordelen. Maar lef om in bedrijven te investeren hebben deze geldschieters nog steeds.

De Quote Pro Venture Capital gids opent de deuren naar vele kluisen.

Quote Pro Venture Capital gids

BESTEL VIA WWW.QUOTENET.NL/VENTURECAPITALGIDS

Wilt u niet meer De Stand van Zaken, de digitale nieuwsbrief van Diligence ontvangen? Stuur dan een email met als onderwerp Unsubscribe naar info@diligence.nl