

destand vanzaken

online
niewsbrief
voor fusies
en overnames

De Stand Van Zaken is een digitale nieuwsbrief die om de drie maanden verschijnt. In De Stand Van Zaken vindt u de meest recente profielen van bedrijven die te koop worden aangeboden en leest u onder andere alles over economische, fiscale en juridische ontwikkelingen met betrekking tot bedrijfsovernames.

Fiscaal/juridisch nieuws

Fiscus vriendelijker bij bedrijfsopvolging

Naar verwachting zal in de komende jaren een toename van het aantal bedrijfs-overdrachten plaatsvinden, met name als gevolg van de vergrijzing. Staatssecretaris Wijn van Financiën wil deze bedrijfsopvolging minder zwaar gaan belasten. Op 9 juli jl. heeft de ministerraad hiertoe twee voorstellen aangenomen, die betrekking hebben op de 'ondernemingsvrijstelling' en de 'geruisloze doorschuiving'.
Lees verder

persoonlijke wijze.

Contact

gratis informatienummer
0800 88 00 100
e-mail
info@diligence.nl
website
www.diligence.nl

* Het nieuwe aanbod van september

- ✗ [MBI kandidaten toelevering gezondheidszorg](#)
- ✗ [Dienstverlener kledingindustrie](#)
- ✗ [Import en groothandel meubelen en interieur artikelen](#)
- ✗ [Grootschalige Tweewielerspecialzaak](#)
- ✗ [Bouwbedrijf](#)
- ✗ [IT beheer](#)
- ✗ [Koelhuizen in Hongarije](#)
- ✗ [MBI kandidaat meubelbranche woninginrichting](#)
- ✗ [Groothandel in automaterialen](#)
- ✗ [Garagebedrijf met dealerschap](#)
- ✗ [Kleine wetenschappelijke uitgeverij in nichemarkt](#)
- ✗ [Accountants / Administratiekantoor](#)

Voor het actuele aanbod van bedrijven kunt u terecht op www.diligence.nl

Klimaatverandering

Als orkanen elkaar opvolgen met een snelheid die bijna gelijk is aan die waarmee ze voortrazen en er vrijwel overal wateroverlast is door ongekende regenval, dan zijn dat sterke signalen dat het klimaat verandert. De geleerden wijten dat aan de manier waarop de mensheid met de aardbol omgaat.

Menselijk ingrijpen, een oorlog, ligt ten grondslag aan een andere verandering in de natuur: een tijdelijke toename van de geboorten, de babyboom. Voor het bedrijfsleven heeft dat tot gevolg dat er de komende jaren een vloedgolf aan bedrijven zal ontstaan waar het onderwerp van bedrijfsopvolging speelt.

Dat wordt al jaren voorspeld. Momenteel is het echter nog angstig stil, zoals de spreekwoordelijke stilte voor de storm. Het Ministerie van Economische Zaken vreest grote economische schade als deze storm losbreekt. Daarom komt het binnenkort met een oproep aan de ondernemers die het aangaat, om dit probleem niet voor zich uit te schuiven, maar zich er nu reeds op voor te bereiden. Diligence speelt hierop in door middel van het beschikbaar stellen van sprekers aan de Overnametafels voor Ondernemers, waarover u hieronder meer kunt lezen. Voor startende ondernemers wordt door EZ gewerkt aan verruiming van fiscale voordelen bij een overname. Ook over dit onderwerp kunt u in deze Stand van Zaken meer lezen. Laten we hopen dat deze signalen de aankondiging zijn van een klimaatverandering bij de overheid.

Harry Helwegen
Algemeen Directeur Diligence

Diligence is de grootste
overnamespecialist van
het MKB en begeleidt
ondernemers die een
bedrijf willen kopen
of verkopen op
professionele en

diligence.
hart voor uw zaak

Algemeen Directeur Diligence

De stand in overnameland

Het is september 2004, we zitten bijna op drie kwart van het jaar en bij Diligence hebben we nu al meer transacties afgesloten dan in het gehele jaar 2003. En er zitten er nog een aantal in de pijplijn.

Zijn we daarmee tevreden? [Lees verder](#)

Diligence stelt sprekers beschikbaar voor de Overnametafel voor Ondernemers

"De komende vijf jaar wordt het Nederlandse bedrijfsleven geconfronteerd met een lawine aan bedrijfsoverdrachten. Maar liefst 90.000 directeur-groootaandeelhouders (dga's) zijn van plan hun bedrijf over te dragen".

(Bron: NIPO-onderzoek, i.o.v. Vereniging KvK's, 2001)

Voor elke directeur-groootaandeelhouder (B.V.) die erover denkt om zijn of haar bedrijf binnen enkele jaren te verkopen.

OVERNAMETAFEL VOOR ONDERNEMERS

U worstelt misschien al geruime tijd met de vraag of u uw bedrijf wilt verkopen en hoe u dat moet aanpakken. U wacht misschien op een onmiskenbaar teken uit de markt dat het nu de beste tijd is. Of misschien denkt u dat zich vanzelf een oplossing zal aandienen in de vorm van een koper. Twijfel brengt u niet verder en biedt geen oplossing. Niets doen kan voor u en uw bedrijf schadelijk zijn. [Lees verder](#)

Wilt u niet meer De Stand van Zaken, de digitale nieuwsbrief van Diligence ontvangen?

Stuur dan een email met als onderwerp Unsubscribe naar info@diligence.nl